

発 見

札幌市

探 検

中学生のための

2025年度版

お仕事ブック

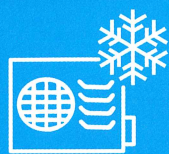
〔 地元企業の魅力を発信 〕



タブレットやスマホのカメラで
QRコードを読み込んでみよう！



表紙にかざしてタップしよう！



メーカー

株式会社ヤブシタ

所在地／札幌市中央区北1条西9丁目3-1 南大通ビルN1 3階
TEL.011-205-3280 <https://www.yabushita-kikai.co.jp/>
設立／1963(昭和38)年12月 従業員数／168名(2025年5月時点)



もっと、くわしく
見てみよう!

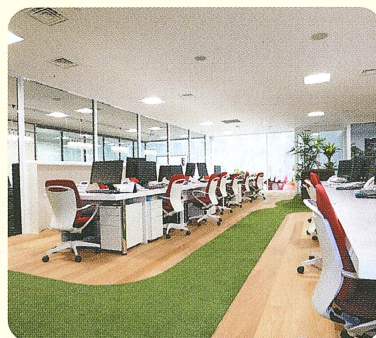
職場見学可能です

? どんな製品で地域の暮らしを支えているの?



空調と太陽光に関する部材のすべてを 自社で設計・製造・販売しています

私たちは空調関連部材や太陽光関連部材を自分たちで設計し、工場で作くり、販売から取り付け、さらにその後のメンテナンスや修理も行っています。たとえば、雪から室外機を守る部材や、屋根に置く太陽光パネルの土台など、地域の気候に合った製品で、安心して快適な暮らしを支えています。



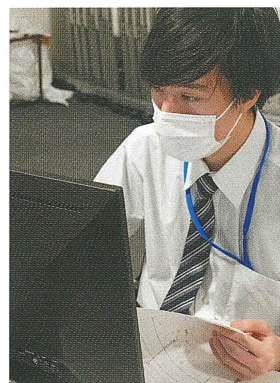
社員同士の顔が見える明るいオフィス



どんな仕事を しているの?

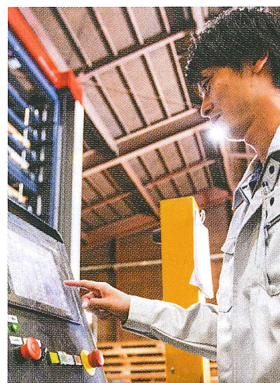


空調設備用の部材を設計から施工、 メンテナンスまで一貫して手がけています



お客さまの要望にあわせた 特注部材の開発や設計

お客さまの要望に合わせ、防雪フードや防音部材を一から設計します。安全性や美しさ、壊れにくさや取り付けやすさを考え、実験で確かめながら、安心して使える製品を工夫してつくります。



精密さが大切な 製造

金属の板を切ったり曲げたりして必要な形に加工します。寸法や強度を細かくチェックしながら、強く安心して使える製品になるよう、一つひとつ丁寧に仕上げてつくり続けています。



安全を第一にした 正確な施工

完成した部材をビルや店舗・学校などで取り付けます。周りの環境や安全に注意しながら、正確で美しい仕上がりになるように施工し、安心して使えるようにしています。



見守り続ける 「機械のお医者さん」

メンテナンスは、設備を安心して長く使ってもらえるように見守る仕事です。私たちは「マシンドクター」として、日々の調子を点検し、不具合を防ぐことで、大切な機械が元気に動き続けるよう守り続けています。



どんなものを つくっているの?



全国各地のエアコンの悩みに応えます

防雪フード (エアコン雪害防止)



冬の雪からエアコンを守り、快適に使えるようにする大切な屋根です。

防音システム (騒音対策部材)



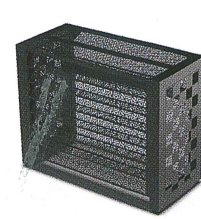
エアコンの動く音がうるさくて問題になるのを防ぎます。

エアシェード (気流対策部材)



ビルの上にたくさん並んだエアコンが、効率よく動くために対策をしています。

マキヤージュ (エアコン化粧カバー)



エアコンの室外機が建物の外観間に合うようにするお洒落なカバーです。



ほかにはどんな 取り組みをしているの?



私たちは16の会社で さまざまな仕事をしています

リピチョコ(チョコ販売)



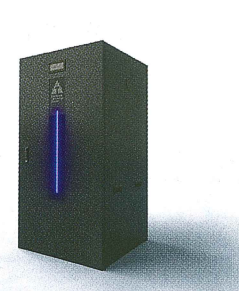
くだものや野菜をフリーズドライしてホワイトチョコレートに染み込ませる。サクほろのチョコを販売しています。

和モダンショールーム



日本の伝統工芸品を扱う「和モダンN6北山」。技術を受け継いだ職人の手でつくられた工芸品を展示・販売しています。

地下シェルター換気装置



プロテクトアーツでは、日本初の地下シェルター用の換気装置を製造・販売しています。

働く人の声を聞いてみよう!

Q&A



代表取締役
森 忠裕さん

Q.どんな仕事をしていますか?

私たちは空調・冷熱設備用の部材をつくる会社です。防雪フードや防音システムなど、地域で安心して使える部材を、開発・製造・施工まで行っています。安全で高品質な製品を届けることが私たちの仕事です。

Q.どんな人がこの仕事に向いている?

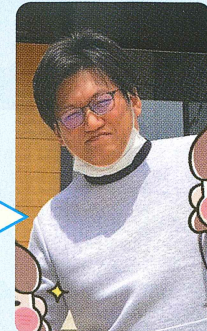
相手の立場で考え行動できる人です。細かいことに気づけて丁寧に作業できる人、自分の考えを伝えてまわりと協力できる人、コツコツと技術を身につけながら、もの作りの楽しさを感じられる人です。

Q.どんな仕事をしていますか?

私の仕事は「営業」といって、お客さまの要望を聞いて、求めるものを提案する仕事です。そのための新製品を開発します。全国にお客さまがいるので、出張で全国を飛び回っています。

Q.この仕事のやりがいとは?

お客さまと良い関係を築くことができたときです。届けた製品に不具合があった場合でも、誠心誠意対応し解決すれば「ピンチがチャンス」になり、信頼を得ることができます。丁寧な対応をし「ヤブシタなら信頼できる」と感謝されたときに、やりがいを感じます。



冷熱・PV部 営業課
藤原 崇貢さん